

Verkaufstraining für Einsteiger & Profis

Es ist wie im Sport und anderswo. Jeder kann die Technik des Verkaufens verbessern, die ihn zum wahren Profi macht. Nicht jeder wird "Weltniveau" erreichen, jedoch kann jeder sein Leistungspotenzial spürbar steigern.

- Kundengewinnung und Kundenbindung
- Verkaufsgespräche und Verkaufstechnik
- Verkäuferwissen und Verkaufskompetenz
- Marketingplan und Vertriebskonzeption
- Kundenaufträge mit Erfolg akquirieren
- Marketinginstrumente gezielt nutzen
- Verkaufen unter Wettbewerbsdruck
- Preisverhandlungen erfolgreich führen



Nach dem Motto "Nur erfahrene Piloten bilden Piloten aus." können Sie ein Verkaufstraining mit hohem Praxisbezug erwarten. Ich begleite Sie auf dem Weg zum Spitzenverkäufer - vertrauen Sie auf eine außergewöhnliche Beraterkompetenz.

www.verkaufen-trainieren.de