

## Das rechnet sich!

- Das Honorar ist in jedem Fall geringer als verschenkte Rabatte oder nicht gewonnene Kunden.
- Qualifizierte Unternehmer sind erfolgreicher, Fachkompetenz garantiert guten Gewinn.
- 'Know-How' der Kundenakquise garantiert jederzeit Neukunden.
- Fördermittel und Sonderkonditionen schonen das Budget.
- Besser Verkaufen in Krisenzeiten und unter Wettbewerbsdruck.
- Verhandlungskompetenz bedeutet: sichere Preisgespräche und hohe Abschlussquote.
- Fehlentscheidungen und damit zeitliche und finanzielle Verluste werden vermieden.

*Kostenfreies  
Erstgespräch*



Verkaufstrainer & Gründercoach

Gerd Niebauer

16269 Vevais, Hauptstraße 37

☎ 033456-151 153

☎ 0171 - 83 49 129

✉ niebauer@verkaufen-trainieren.de

## Bei mir sind Sie richtig!

Praxiserfahrungen aus über 20 Jahren Verkaufspraxis, als Unternehmer und als Verkaufstrainer.

Spezialist für Verkaufstraining & Gründercoaching.

Faire Preise - auch ich spiele in der Liga der Klein- und Mittelständler.

Gelistet in der KfW - Beraterbörse 'Gründercoaching Deutschland', Berater für Lotsendienste und Dozent mit Lehrbefähigung.

Ich bin ein echter Berlin - Brandenburger.

**Planen Sie heute  
den Erfolg von morgen!**



**N.** Verkaufstrainer  
Gründercoach  
Gerd Niebauer

[www.verkaufen-trainieren.de](http://www.verkaufen-trainieren.de)

[www.verkaufen-trainieren.de](http://www.verkaufen-trainieren.de)

## Verkaufstraining

### *Verkaufen wie Profis*

Es ist wie im Sport und anderswo. Jeder kann die Technik verbessern, die ihn zum Profi macht. Nicht jeder wird hierbei "Weltniveau" erreichen, jedoch kann jeder sein Leistungspotenzial auf lange Sicht spürbar steigern. Dauerhaft.

### **Trainingsinhalte**

- Marketingplan und Vertriebskonzeption
- Verkäuferwissen und Verkaufskompetenz
- Kundenakquise und Kundenbindung
- Verkaufsgespräche und Verkaufstechniken
- Marketinginstrumente für Verkäufer
- Besser Verkaufen in Krisenzeiten und unter Wettbewerbsdruck

*Weitere Informationen, Veranstaltungsangebote sowie aktuelle Themen und Termine finden Sie auf meiner Webseite.*

[www.verkaufen-trainieren.de](http://www.verkaufen-trainieren.de)

## Mein Unternehmen

### *Kompetenz für Unternehmer*

Die Spezialisierung auf die beiden Geschäftsfelder Verkaufstraining und Gründercoaching gewährleistet eine hohe Fachkompetenz; Zeit und Kräfte werden auf die wesentlichen Inhalte und Zusammenhänge konzentriert. Tiefgründig.

**SPEZIALIST:** Expertenwissen in Sachen Existenzgründung, Verkaufen und Unternehmensführung.

**PRAKTIKER:** nach dem Motto *"nur erfahrene Piloten bilden Piloten aus"* können Sie eine außergewöhnliche Beratung erwarten.

**TRAINER & COACH:** praktische Hilfe und individuelle Unterstützung auf dem Weg zum erfolgreichen Unternehmer.

**NETZWERKER:** Garantie für kompetente Antworten auf angrenzende Fragen.



[www.verkaufen-trainieren.de](http://www.verkaufen-trainieren.de)

## Gründercoaching

### *Erfolgreich gründen*

Existenzgründer werden auf dem Weg in die Selbstständigkeit persönlich beraten und umfassend betreut. Sie profitieren von Beginn an von den Erfahrungen eines praxiserfahrenen Unternehmers und Spezialisten. Sicher.

### **Coachingschwerpunkte**

- Geschäftsidee, Businessplan, Finanzierung
- Gründungsprozess und Start-Up-Phase
- Marketing für Gründer und Jungunternehmer
- Kundengewinnung, Werbung, Preisgespräch
- fachkundige Stellungnahme
- betriebswirtschaftliche Grundlagen, Markt- und Wettbewerbsanalyse

*Es geht weiter - auch nach der Existenzgründung berate ich in Sachen Verkauf, Kundenakquise und Verkaufsgespräche.*

[www.verkaufen-trainieren.de](http://www.verkaufen-trainieren.de)