

# Verkaufstraining für Einsteiger & Profis

**Es ist wie im Sport und anderswo. Jeder kann die Technik des Verkaufens verbessern, die ihn zum wahren Profi macht. Nicht jeder wird "Weltniveau" erreichen, jedoch kann jeder sein Leistungspotenzial spürbar steigern.**

- Kundengewinnung und Kundenbindung
- Verkaufsgespräche und Verkaufstechnik
- Verkäuferwissen und Verkaufskompetenz
- Marketingplan und Vertriebskonzeption
- Kundenaufträge mit Erfolg akquirieren
- Marketinginstrumente gezielt nutzen
- Verkaufen unter Wettbewerbsdruck
- Preisverhandlungen erfolgreich führen



**Nach dem Motto "Nur erfahrene Piloten bilden Piloten aus." können Sie ein Verkaufstraining mit hohem Praxisbezug erwarten. Ich begleite Sie auf dem Weg zum Spitzenverkäufer - vertrauen Sie auf eine außergewöhnliche Beraterkompetenz.**

[www.verkaufen-trainieren.de](http://www.verkaufen-trainieren.de)

## Planen Sie heute den Erfolg von morgen

### Bei mir sind Sie richtig

- Erfahrungen aus über 20 Jahren Verkäuferpraxis, als Unternehmer und als freier Dozent
- Verkaufstraining ist mein Spezialgebiet - Spezialisierung zum Nutzen meiner Kunden
- Praxisbezug, Beraterkompetenz und Spezialwissen auf dem Gebiet Verkaufstraining

### Erwarten Sie etwas Besonderes

- Expertenwissen und Coachingerfahrungen auf den Gebieten Marketing und Vertrieb
- praktische Hilfe und allseitige Unterstützung auf dem Weg zum Spitzenverkäufer
- Handlungsalternativen, Praxistipps und Fachwissen für erfolgreiche Verkäufer

### Das rechnet sich

- Das Honorar ist garantiert geringer als nichtgewonnene Kunden und verschenkte Rabatte!
- Qualifizierte Verkäufer sind erfolgreicher - stärken Sie Ihre Wettbewerbsposition!
- Fördermittel und Sonderkonditionen schonen das vorhandene Budget!



**Gerd Niebauer, 16269 Vevais, Hauptstraße 37**  
Telefon (033456) 151 153 *oder* 0171 83 49 129  
E-Mail: [niebauer@verkaufen-trainieren.de](mailto:niebauer@verkaufen-trainieren.de)  
**[www.verkaufen-trainieren.de](http://www.verkaufen-trainieren.de)**